

Inhoudsopgave



- Waarom worden bedrijven verkocht?	1
- Markt voor overnames	2
- Het is toch mijn kindje!	3
- "Een brief op de mat . . ."	4
- Het bedrijfsovernameproces	5
- Garanties en vrijwaringen	10
- Cash & Debt free?	11
- Voorbereiden bij verkoop	12
- Wat hou ik netto over?	15
- Koper en financiering	16
- Professionele begeleiding?	17
- Vakjargon	18
- Over Eagle TradeVision	22